

ПРОТОКОЛ

№ 37

София, 11.03.2015 година

Днес, 11.03.2015 г. от 10:15 ч. се проведе открито заседание на Комисията за енергийно и водно регулиране (КЕВР), ръководено от председателя Светла Тодорова.

На заседанието присъстваха членовете на Комисията Илиан Хр. Илиев, Евгения Харитонова, Костадинка Тодорова, Илиан Б. Илиев, Милена Миланова, Димитър Димитров, главният секретар Николай Георгиев, Ивайло Александров – началник на отдел "Ценово регулиране и лицензии – електропроизводство и топлоснабдяване" и експерти от ДКЕВР.

Заседанието се отразяваше от представители на средствата за масова информация.

Председателят Светла Тодорова откри заседанието и констатира, че не са налице правни пречки за провеждането му.

„ТОПЛОФИКАЦИЯ – ПЛЕВЕН” ЕАД е уведомено за провеждане на заседанието с писмо на ДКЕВР с изх. № Е-14-04-22/04.03.2015 г. и изпраща представители. На заседанието се явиха:

- г-н Йордан Василев – заместник - изпълнителен директор;
- г-жа Берта Цанкова – икономически директор;
- г-н Ердинай Моратов – началник производствен отдел.

На откритото заседание беше разгледан доклад относно одобряване на бизнес план на „Топлофикация – Плевен” ЕАД за периода 2015 г. - 2019 г. който е приет с решение на ДКЕВР на закрито заседание по т. 1 от протокол №32/27.02.2015 г. и публикуван на интернет страницата на Комисията.

Председателят запита представителите на „Топлофикация – Плевен” ЕАД запознати ли са с доклада и имат ли забележки по него.

Й. Василев:

„Топлофикация – Плевен“ ЕАД е представила за одобряване бизнес план за периода 2015 г. – 2019 г. Запознати сме с доклада на Комисията и нямаме претенции към него. Съгласни сме с това, което е написано.

Председателят даде думата на членовете на Комисията за въпроси към представителите на дружеството.

М. Миланова:

Искам да попитам за проблем, който е във връзка с абонатните станции. Каква е практиката на дружеството? Новоизградените сгради, които стават ваши абонати, сами ли изграждат тези станции, които после изкупувате или вие ги изграждате, съгласно Закона за енергетиката? Имате ли заварени случаи и колко са те като количество?

Й. Василев:

От няколко години ние изграждаме абонатните станции. Все още има такива, които

не са наши. Нямаме спорове, т.е. постъпили искания за изкупуване и неудовлетворени конфликти с граждани. Имаме програма за изкупуване и ако не се достигне до договаряне, ние подменяме абонатната станция. Тази година сме подменили около седемнадесет абонатни станции по тази линия.

Д. Димитров:

Имам въпрос от областта на счетоводството. Какъв метод на амортизиране използвате през този петгодишен период и смятате ли да го промените? Каква е политиката на ръководството?

Б. Цанкова – икономически директор

Методът на амортизиране е признат амортизационен метод. През следващите години нямаме намерение да променяме този метод на амортизация.

Св. Тодорова:

Да ви попитам за загубите, които са от порядъка на 50%. В бизнес плана е записано, че рехабилитацията на мрежата ще бъде извършвана в ограничен обем. В същото време се предвижда намаляване на загубите на 37,4%. Как ще се реализира тази програма, ако рехабилитацията е ограничена?

Й. Василев:

Ограничена е поради ограничените средства за инвестиции. Наскоро направихме среща между Асоциацията на топлофикационните дружества и Комисията по енергетика към Народното събрание, на която разговаряхме точно по тези въпроси. Очакваме, че ще има възможност за някакви грантови схеми, да участваме по програми, така че обемът и подмяната да бъдат увеличени. Проблемът при загубите идва преди всичко от промишлената мрежа, тъй като ние сме едно от малкото дружества, които подават пара за промишлени нужди. Реконструкцията на тръбопроводи е много рискова, тъй като клиентите са малко на брой и консумацията им намалява постоянно. Инвестицията е голяма, няма сигурност и предвидимост на пазара за промишлени клиенти. Ние сме успели да подменим и реконструираме някои от тях, но не всички. Диаметрите са разчетени за много по-големи товари.

Св. Тодорова:

Как ще компенсирате тези предвидени намалявания в загубите, които остават трайна тенденция за целия период на бизнес плана?

Йордан Василев:

Съгласно нашата инвестиционна програма, ще инвестираме в подмяна на тръбопроводите, освен това подменяме арматура, подменяме и компенсатори. Всичко това води до намаляване на разходите. Зависи от промишлеността и клиентите. Ние имаме една програма, която стартираме. Тя е за повишаване броя на битовите и промишлените клиенти. Надяваме се, че мрежата ще се уплътни повече и загубите ще паднат.

Св. Тодорова:

По отношение на събираемостта, която е под 80%. Какво правите в тази насока и има ли тенденция тази събираемост да се подобри? Сравнявам ви с „Далкия-Варна” ЕАД, които имат над 90% събираемост.

Й. Василев:

Ние правим доста неща по събираемостта. Имаме програма за повишаване на събираемостта, имаме специално звено, което работи с клиентите. Наели сме и

коллекторска фирма, която също да помага при събирането на вземанията. Мисля, че събираемостта върви нагоре като счетоводна събираемост, но като прибавим и това, което взимаме от длъжници, ние отиваме на 100% годишен размер, даже и малко отгоре за 2014 г.

Св. Годорова:

По отношение на вземанията за електрическа енергия, виждам, че имате сериозен проблем.

Й. Василев:

Така е.

Св. Годорова:

Какво правите с „НЕК“ ЕАД?

Й. Василев:

Ние сме имали регулярни писма, искания, срещи. Да не говорим, че даже имаше и протести, организирани от страна на служители на дружеството по повод на това неиздължаване на „НЕК“ ЕАД, а оттам и нашето задлъжняване към „Булгаргаз“ ЕАД. За момента има някакво разведряване от страна на „НЕК“ ЕАД. Плащат повече, но имахме друго затруднение от „Булгаргаз“ ЕАД. Имаше едно обезпечение, което ни възпрепятстваше да превеждаме суми за природен газ. В момента е обратното и вече те имат ограничение, а ние превеждаме директно към НАП. От около седмица активно превеждаме средства и всичко от „НЕК“ ЕАД също върви към „Булгаргаз“ ЕАД. Задлъжнялостта на „НЕК“ ЕАД не е само при нас, доколкото знаем. Мисля, че е излишно да водим съдебни дела и да се натоварват бюджетите на двете предприятия, а това не е от полза за никого. Предпочитаме пътя на разбирателството и договарянето.

От страна на членовете на Комисията нямаше въпроси към представителите на „Топлофикация – Плевен“ ЕАД.

Председателят даде думата на членовете на работната група за въпроси към представителите на дружеството.

Ив. Александров:

Имам въпрос, който е продължение на предишния. Искам да се върнем от парната на водната мрежа. Загубите на водната мрежа са 45%, както и на парната. Имате най-ниската цена в България на топлинна енергия от 59 лв. В доклада е отбелязано, че годишно присъединяват средно около четири броя абонатни станции, а за сезон 2013-2014 г. са се отказали 29 броя. Може да ни дадете някакво разяснение по този въпрос.

Йордан Василев:

Разяснението е, че тези 29 броя са абонати, които се отказват от няколко години, но само за сезона. Те не желаят да подадат декларация по чл. 153, защото всеки следващ сезон смятат, че ще размислят и ще могат отново да ползват услугите ни. Те не са нещо ново, което е възникнало сега, а е от няколко години. Всяка година подават заявление от собствениците, че за този сезон не желаят да ползват услугите ни.

Ив. Александров:

Другото ми недоумение е как при цена от 59 лв., разпределението на топлинната енергия пада от година на година. Очевидно големите загуби се дължат на неуплътнената мрежа, а не толкова на технически лоша мрежа. Имате ли някакви схеми за разсрочено

плащане и търговски практики, които биха привлекли тези отказващи се потребители при най-ниска цена?

Йордан Василев:

Има такива практики. Преди малко казах, че има звено, което работи специално с потребителите, които са задължени. Предлагат им се различни схеми на разсрочено плащане, като то достигна до 24 месеца, а за някои клиенти, които са в по-тежко материално състояние, дори и за по-дълго. При сключване на договор за разсрочено плащане опрощаваме лихви. Спираме лихвите към момента на сключване на договора, като при коректно издължаване лихвите се свалят. Мрежата е неуплътнена, защото навремето е проектирана и правена с перспектива. Към днешна дата потреблението постоянно се свива и това, което ние сме предвидили в нашата програма, е премерено оптимистично от гледна точка на осъществяване на програма, която стартираме за повишаване броя на клиентите. Ние ще ходим да ги търсим от врата на врата, както се казва. Искаме срещи с инвеститори, както и всички нови сгради да са при нас. Доколко ще се получи е отделен въпрос.

Комисията прецени, че обстоятелствата по образуваното производство са изяснени пълно и всестранно и на основание чл. 44, ал. 2 от Устройствения правилник на ДКЕВР и на нейната администрация,

РЕШИ:

1. Насрочва закрито заседание на 16.03.2015 г. за вземане на решение относно одобряване на бизнес план на „Топлофикация – Плевен” ЕАД за периода 2015 г. - 2019 г.
2. На дружеството да се изпрати уведомление за взетото решение с препоръчано писмо с обратна разписка.

Приложения:

1. Уведомително писмо на КЕВР с изх. № Е-14-04-22/04.03.2015 г.
2. Пълен запис на откритото заседание на цифров носител.

ЧЛЕНОВЕ НА КЕВР:

ПРЕДСЕДАТЕЛ:

1.....

(Ил.Хр.Илиев)

СВЕТЛА ТОДОРОВА

2.

(Е.Харитонова)

3.

(К.Тодорова)

4.

(Д.Димитров)

ГЛАВЕН СЕКРЕТАР:

(Н. Георгиев)

5.

(М.Миланова)

6.

(Ил.Б. Илиев)